

# IRÊ DE SOUZA VIEIRA

E-mail: iredsvieira@live.com – Celular: (48) 99697-6526

Endereço: Rua Vendramino Dajori, 160. Bairro Imigrantes, Criciúma – SC

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/ir%C3%AA-de-souza-vieira-58173779/>

---

## Objetivo

Atuar na área Ambiental

## Resumo

Atuo há mais de 6 anos com a gestão e gerenciamento de resíduos, sendo que me aprimorei em implementações de planos de gerenciamento de resíduos sólidos, usando alternativas eficazes para solucionar problemas com geração, transporte e destino final de resíduos.

Tenho experiência com Sistemas de Gestão Ambiental (SGA) para empresas com certificações ISO ou não. Cursos, minicursos de interpretação nas normas ISO 9001, 14001 e 18001.

Tenho boa habilidade de comunicação da qual me ajudou a ministrar palestras e treinamentos, entrevistas em rádio, apresentações de serviços e empresas onde trabalhei, bem como gerir equipes, e alinhar a comunicação dentro dos setores.

Case Nacional em 2016 entre as Empresas Juniores, sendo Diretor Comercial da ECO Jr. empresa júnior dos cursos de Eng. Ambiental e Eng. Civil da UNESC, tendo um crescimento de 800% em número de projetos e +1.500% em faturamento.

## Experiências

**MCV Consultoria Ambiental** – Içara/SC. Consultoria Ambiental e transporte e transbordo de resíduos industriais.

### Encarregado Geral

- Elaborei rotas de coleta de resíduos.
- Acompanhava as coletas nas empresas.

- Relacionamento com os clientes (+180 empresas).
- Gestão da Equipe para coleta de resíduos e atendimento de outros projetos ambientais: delegar tarefas, rotas, planejamento geral das ações.
- Gestão dos prazos para licenciamentos, datas de novas coletas nas empresas.
- Elaboração de treinamentos direcionados a redução, reutilização, reciclagem para vários ramos empresariais.

## **ECO JR CONSULTORIA E ENGENHARIA AMBIENTAL**

**(Voluntariado/Empresa Júnior).** Criciúma/SC. Empresa júnior que trabalhava com elaboração de planos de gerenciamento de resíduos, captação de água da chuva, educação ambiental e eventos.

### **Coordenador de projetos**

- Auxílio em projetos e eventos da EJ.
- Apresentação de propostas para clientes.

### **Diretor Comercial**

- Montei o funil de vendas para a EJ, mostrando o passo a passo dos processos de vendas para os demais membros.
- Nova configuração para atender a demanda interna e os problemas da EJ.
- Responsável pelo relacionamento com o cliente, desde reuniões até a assinatura de contrato de serviço.
- Desenvolvi treinamentos sobre os serviços da EJ e também sobre como vender nossos serviços, utilizando de métodos *workshops, hands on*.
- Responsável pelas apresentações da EJ em eventos, empresas, entrevistas.
- Realizar *Cold Call*: desde elaborar *pitch*, pesquisar os possíveis clientes e treinamentos para os demais membros.

## **Formação**

Graduação: Engenharia Ambiental pela UNESC, concluído em 2017.

## **Capacitações/Certificações/Atividades Complementares**

- Curso de Aperfeiçoamento em AutoCad 2D e 3D: DOCUMENTAÇÃO E PROJETO. 72 HORAS. Realizado entre 20/10/2009 a 09/03/2010.
- Mentor no Programa de Mentorias do Núcleo UNESP das Empresas Juniores no primeiro semestre de 2017.
- Jornada em vendas. Palestras e workshops voltados para vendas.
- Cidade FEJESC: Um final de semana voltado para o planejamento, gestão de pessoas e vendas. Participação em *workshops (hands on)* de vendas, palestras e imersão em metodologias de negociação.